仙台DC_これまでの「よりそうちから(ブランドPJ)」活動の概要

2021年2月5日
仙台電力センター

0．これまでの 仙台DC「よりそうPJ」活動(※地協活動含む)と地域課題上の位置付けを整理

■［マインド浸透策］

所員
- 「よりそうちから」個人目標設定→スクリーンセーバー登録
- ヘルメット,名札などへの「よりそうちから」テプラ貼り付け

⇒所員の意識付けに向けた活動

各課
- 非常災害訓練時の相互派遣(下期;駅前→太白など)
- 太白事務所員による配電指令室の視察
- 駅前事務所員による制御所視察(よりそう会議メンバー他)
- 東日本大震災を振り返る研修会開催

⇒相互交流により一体感を高める活動

■［地域協調活動］

太白
- 太白事務所周辺カーブミラー清掃(6/5)
- 大倉ダム湖周辺での美化清掃活動(9/14,大倉小と協働)
- 郡山小の施設見学会・学校周辺立哨活動(12/11他)

駅前
- 仙台市中心部での機器塔ほか清掃活動(5/8)
- 仙台駅周辺クリーンキャンペーン参加(毎月)
- 駅前事務所周辺美化活動(毎週水曜，東北送配電サービス㈱)
- 仙台DC所長杯・家庭婦人バレーボール大会開催(7/13,14)
- 緑と花いっぱい絵画コンクール協賛(11/14表彰式)
- 公衆街路灯(LED防犯灯)寄贈(毎年3月頃)
- 駅前ショーウィンド活用による仙台市イベント協賛活動
  (青葉まつり,定禅寺ジャズフェス,光のページェント,ベガルタ仙台,89ers.)

⇒周辺地域に寄り添った地域協調活動

■仙台市の地域課題　※令和2年度・仙台市施政方針より

子育て・教育

1．若い力が育ち活躍するまちへの挑戦
- いじめ早期発見相談窓口新設　・まちづくり若者会議
- 仙台すこやか子育てプラン　・子供家庭応援センター
- ICT活用による遠隔教育

新規事業

2．創造と可能性への挑戦
- 音楽ホール基本構想策定　・ガス事業民営化
- 仙台駅西口公共空間あり方検討　・勾当台ビジョン策定
- 起業家スタートアップ拠点都市構想　・定禅寺通活性化
- 未来創造企業創出プログラム　・次世代放射光施設整備
- 農産物ブランド化　・農業法人経営力強化
- 東北デスティネーションキャンペーンを見据えた交流人口拡大

防災・環境

3．自然と共存する防災環境市づくりへの挑戦
- 震災メモリアル拠点整備　・職員間伝承プログラム
- 仙台防災未来フォーラム継続開催
- 全国都市緑化フェア誘致　・国土強靭化地域計画
- 台風19号等都市型水害対策　・プラごみリサイク実証
- 温室効果ガス削減アクションプラン

地域・医療・高齢者

4．暮らしを守る安全・安心への挑戦
- 高齢者生活支援ｺｰﾃﾞｨﾈｰﾀｰ配置　・オンライン診療普及
- 地域包括ケア体制強化　・引きこもり中高年支援プログラム
- 戦略特区オンライン服薬指導実証　・地域交通支援事業
- 西部地区;先端技術活用による移動手段等モデル事業

業務改革

5．市役所経営への挑戦
- 人材育成基本方針の改定　・企業の知恵やテクノロジーを活用した公民連携窓口「クロス・センダイ・ラボ」の開設
- RPA,AI等先端技術導入による事務効率化

「新規事業」や「業務改革」に該当する活動が無い

仙台DC_2020年度上期～「よりそうPJ」活動の取組み状況

1．仙台DC_活動スローガン/スクリーンセーバー目標の設定

- スローガン：　地域課題と向き合い / 「より、そう、ちから。」を深化させ / 自らの行動を変えていこう！
- スクリーンセーバー目標：　地域と向き合う「より、そう、ちから。」

2．所内勉強会などの開催・実施

- 1/22　中長期ビジョンに関する説明会開催(大会議室，企画部(経営企画)猪股課長[当時])
- 7/7　「デザイン・シンキングについて」宮城支店(総務広報)佐々木主任を招いての勉強会開催
- 7/16　宮城支店・支社「ビジネスアイデア勉強会」へのメンバー参加(TV会議)
- 8/20　本店本社キックオフミーティングへの参加→9/2報告会開催 (阿部推進リーダーほか)

※ これまで,よりそうPJメンバーによる所内打合せを6回開催(①7/7,②7/29,③9/2,④10/21,⑤11/26,⑥12/24)

3．仙台市へのヒアリングなど

- 9/28,地域課題に関するヒアリング実施(仙台市宮城総合支所・大須賀ふるさと支援課長ほか)
  - 『先端技術を活用した宮城地区西部(旧宮城町)の課題解決計画』についてヒアリングを実施。過疎化・高齢化対策が喫緊の課題となっている作並・大倉・新川地区での　①IT活用による電子回覧システム　②地域デマンド交通システム　などの取り組み状況について宮城総合支所より聞き取り。(日野所長,土井副調査役)
- 仙台市のデジタル化動向に関する市議会質疑などを情報化(9～12月仙台市議会定例会ほか)

※ 上記内容は情報箋にまとめ宮城支店・支社などの関係先へ報告済

4．その他(仙台電力センターが新規事業創出に協力している案件など)

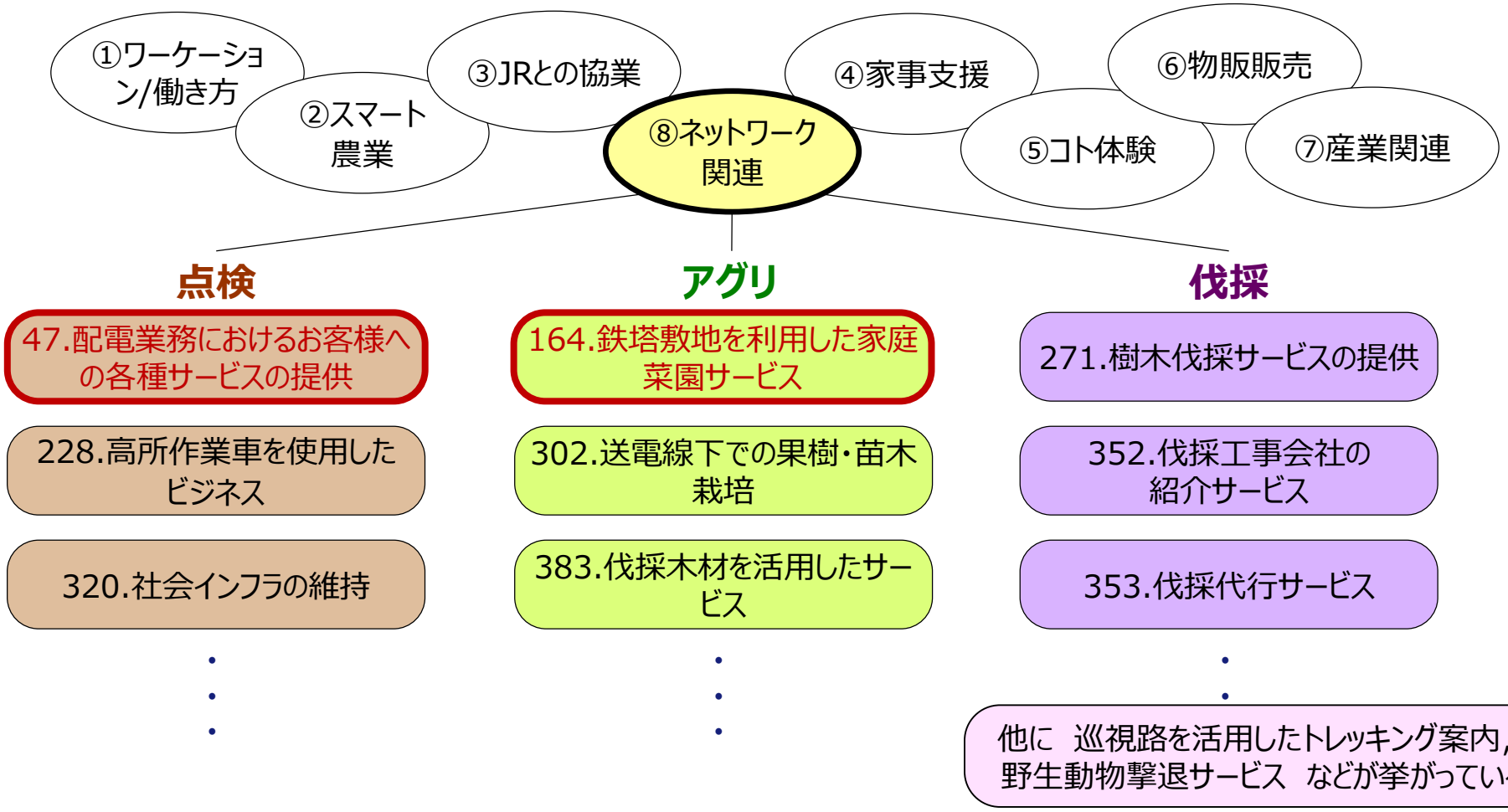
- 駅前ショーウィンドを東北送配電サービスへ賃貸し,TOHKnetの大型広告を掲示(12/1施工,総務課対応)
- 中仙台変電所の敷地をタイムス24に貸付け,コインパーキングとして活用(11/16工事完了,変電2課対応)
- 駅前事務所南側(柳町変電所脇)でEVカーシェアのトライアル事業を検討⇒コロナ禍により当面延期

5．下期活動 ⇒これまで出されたNW関連ビジネスアイデアを仙台DCの視点で分析・評価し，自分たちの業務の回りにどのような**ビジネスアイデア**が転がっているのか**可能性を検討**する取り組みを実施（次頁以降参照）

仙台DC_「NW関連・ビジネスアイデア可能性検討」について

6．「ビジネスアイデア可能性検討」の進め方

- これまで８事業33アイデアの候補のうち,2アイデア(朱枠の47・164)がNW関連としてスクリーニング済
- その他に,これまで出されたＮＷ関連のアイデア (エクセル資料「201130 ビジネスアイデア提出状況」) として
  ①各種巡視点検, **②アグリビジネス**, **③送配電線の伐採関連**, などが挙がっている



仙台DC_「NW関連・ビジネスアイデア可能性検討」について

6．「ビジネスアイデア可能性検討」の進め方(つづき)

- これまで出されたビジネスアイデア「**①各種巡視点検**,**②アグリビジネス**,**③送配電線の伐採関連**,**④その他**」を**仙台DCの視点で分析・評価**するとしたら，どのアイデアに可能性があり，どのような点に課題があると思われるか？(「アイデアの出し方」参照) ⇒よりそうPJメンバーでディスカッション実施
- 可能性のあるビジネスアイデアを絞り込み,事業化する際の留意点や仙台DC管内で実施する際の適地などをPJメンバーで検討する（参照先；ビジネスアイデア記載例，社内公募概要，提出様式）
- 検討結果をもとに所内でレビューを実施(12/24済) ⇒**これをもとに事業創出部門と意見交換**

次頁以降に各メンバーによる検討内容を添付

■おまけ：阿部リーダー(配電計画)作成_「地域の課題」マンダラートより

労働力不足	働く場所がない	魅力がない	防災対策	医療体制	災害時の所在確認	エネルギー対策	温暖化対策	騒音
後継者不足	人口減少	活躍の場がない	犯罪がない	安心安全	飲料水・水道	自然エネルギー	環境対策	緑化対策
地域経済衰退	税収が減る	大都市への流出	防犯対策	公共交通	停電がない	廃棄物	大気汚染	リサイクル推進
子育て支援	働き方改革	子育て環境	人口減少	安心安全	環境対策	郊外の大型店	通販で手に入る	後継者不足
保育施設	少子化	補助金	少子化	**地域の課題**	中心市街地衰退	駐車場がない	中心市街地衰退	公共交通が衰退
仕事と両立	経済の悪化	待機児童	高齢化	過疎地域	地域活性化	魅力がない	シャッター街	ニーズに合わない
年金	遠方の家族	自動車事故	空き家	買物難民	農地の荒廃	定住者の増加	ドラマのロケ地	音楽・文化
介護	高齢化	財政難	高齢者	過疎地域	コミュニティ維持困難	交流人口増加	地域活性化	お祭り
独り暮らし	労働力減少	医療費増加	放置車両	山林の荒廃	公共交通衰退	観光資源	地方採用	企業の地方拠点

(1) 防犯カメラ設置事業 (ビジネスアイデア No.10改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
10	防犯システム設置事業	電柱を活用した防犯カメラ設置による「防犯システムの提案・設置事業」の展開	自治体および企業・工場・店舗・民家等

[所属個所：仙台DC配電計画課，提出者：阿部康之 担当副長 / 遠藤智副所長(アドバイザー)]

テーマ	期待成果	事業概要
上記に同じ	高齢化･過疎化により人口減少が進む地域では防犯面の課題を抱えている。都市部の住宅地でも空家が増えており，同様に防犯上の課題がある。 支持物の空いたスペースを活用し，①地域の安全･安心確保，②当社の共架料金収入増，③取付～管理までの収益確保(関係会社対応),が図れる。 当社グループが事業化することで，①用地交渉不要，②最適な立地確保，③容易な設置工事，④各種申請業務代行などのメリットあり。(詳細は次頁参照)	【サービスイメージ】(What)　［必須］共架料，取付･管理費などの料金収入 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】自治体，自治会･町内会，個人(遠隔地に住む家族など) 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)　［必須］



高齢化･過疎化の進展や空家の増加等で防犯カメラのニーズは高まっている



色々な機能のリモートカメラが低価格※で販売されている
※3千円～1万円程度

(1) 防犯カメラ設置事業 (ビジネスアイデア No.10改案)

■ 当社グループが事業化するメリット

- 当社支持物(電柱等)に設置するため用地交渉が不要。
- 用途に応じて最適な設置場所(電柱)が確保可能。
- 定額電灯契約で電源確保が可能であり容易な工事で設置可能。
- 道路管理者等への申請書作成，工事施工管理，共架料金支払い等の一連の手続きが一括で完了。

■ 更なる展開

- 防犯だけでなく，河川や水路の水位確認，田畑の状況確認などにも展開可能。河川管理者や農家・農業法人などにも売り込むことができる。

■ 課題

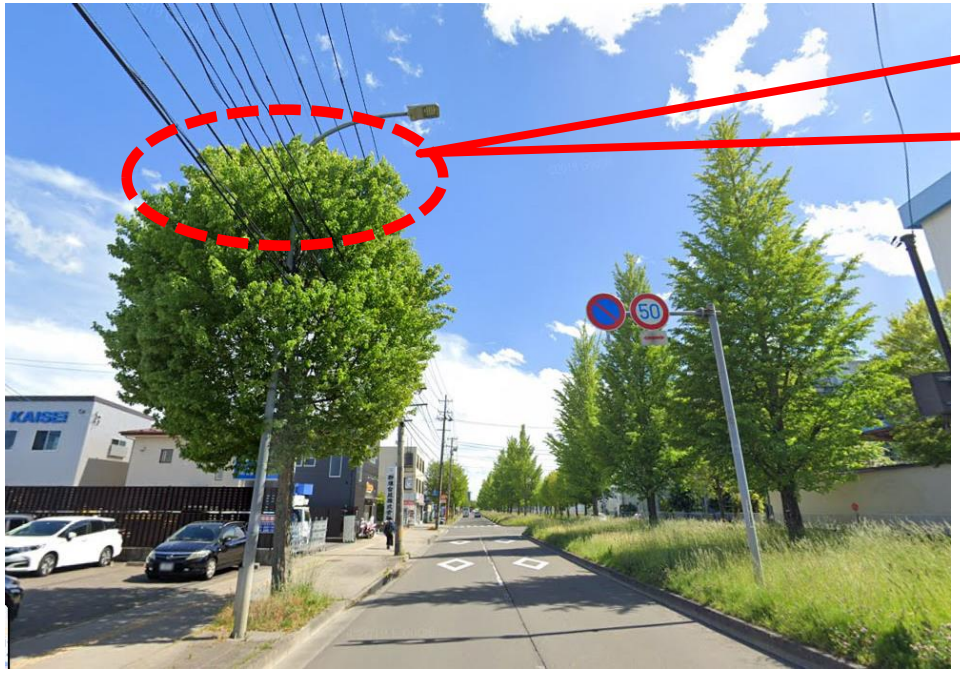
- 電力柱の活用により，設置費用や一部ランニングコスト(管理費･共架料)の低減は図れるものの，通信費が掛かる点は当社でも他社でも同じ。
  - ⇒ 動画ではなくタイムラプス等による静止画の提供ではどうか？
  - ⇒ 動体(or光)センサー※で動きがあった場合のみカメラ映像を送信することではどうか？
    ※センサー搭載のカメラも既に市販されている
  - ⇒ スマートメーターのデータ伝送機能を活用することはできないか？
- ネットワークカメラでは第三者アクセスによる盗み見などが問題化しているため，万全のセキュリティ対策を講じる必要がある。

(2) 伐採サービスの提供事業 (ビジネスアイデア No.129改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
129	道路除草事業の受託と林業振興によるレジリエンス強化	当社は高圧配電線への接近木伐採を行い，道路は道路管理者が一定の高さや幅を確保するため除草や枝打ちを行う。この２つの作業を，当社が市町村から道路管理者分を受託し一手に行う。	道路管理者である地方自治体

［所属個所：仙台DC配電計画課，提出者：阿部康之 担当副長］

テーマ	期待成果	事業概要
上記に同じ	自治体(道路管理者)が維持･管理をしている街路樹の剪定･伐採について，自治体から請負うもの。 特に配電線付近まで伸びる街路樹の剪定･伐採を「電気の知識を有する事業者」が請負うことにより，安全な作業ができる。	【サービスイメージ】(What)　［必須］自治体が維持管理する街路樹の剪定･伐採を請負う。 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target)　［必須］仙台市などの自治体(道路管理者) 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)　［必須］



配電線付近まで伸びる街路樹は，電気の知識を有する事業者が請負った方が安全で効率的

(2) 伐採サービスの提供事業 (ビジネスアイデア No.129改案)

■ 課題

- 自治体発注の工事であるため，**競争入札に係わる資格を有すること，資料作成等が必要**である。
- 「仙台市街路樹マニュアル」の内容を熟知すること，**「剪定技能講習会(年２回開催)」への参加が必要**となる。（参考：仙台市HP）http://www.city.sendai.jp/shisetsukanri/kurashi/shizen/midori/mesho/manual.html
- 仙台市が開催した「第81回杜の都の環境をつくる審議会（平成30年12月7日）」の資料「今後の街路樹のあり方について」によれば，**「電気事業者による剪定の改善が必要」と提言**されている。
（参考：仙台市HP）https://www.city.sendai.jp/hyakunen-chose/documents/81_shiryou4.pdf
- 配電線の接近木伐採を請負う**「林業」の会社と，街路樹や植栽の剪定を請負う「造園建設業」の会社では，仕上がりが異なる**ため上記の意見が寄せられている。

■ 更なる展開

- **高齢化が進む過疎地や山間部では，手入れされない庭木（高さ10mなどの高木）が残されている**個所が見受けられる。配電線の接近木伐採とは別に伐採を請負うもの。

［参考：庭木の伐採・抜根の相場］

・伐採：高さ3m未満	10,000円～30,000円	・抜根：幹周り～30cm	50,000円～70,000円
・伐採：高さ3～5m	30,000円～50,000円	・抜根：幹周り31～50cm	70,000円～90,000円
・伐採：高さ5m以上	50,000円～80,000円		

■ ターゲット

- 過疎地，山間部の住宅

■ 検討事項

- 街路樹の場合と同じく「林業」と「造園建設業」の違いから，お客さまが求める仕上がりと異なる場合がある。伐採（根切り）であれば仕上がりの相違は避けられる。

(3) 5Gアンテナ変圧器塔共架サービス (ビジネスアイデア No.375改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
375	5G無線通信事業者向け「通信子局機器共架サービス」の検討	5G通信開始により，無線通信の分散セル化(カバーするエリアの小さい基地局を多数配置する)が予測されることから，無線通信機器を電柱上に設置し共架することで共架料金を獲得する。	無線事業者

［所属個所：仙台DC地中配電課，提出者：菊池康司 担当副長］

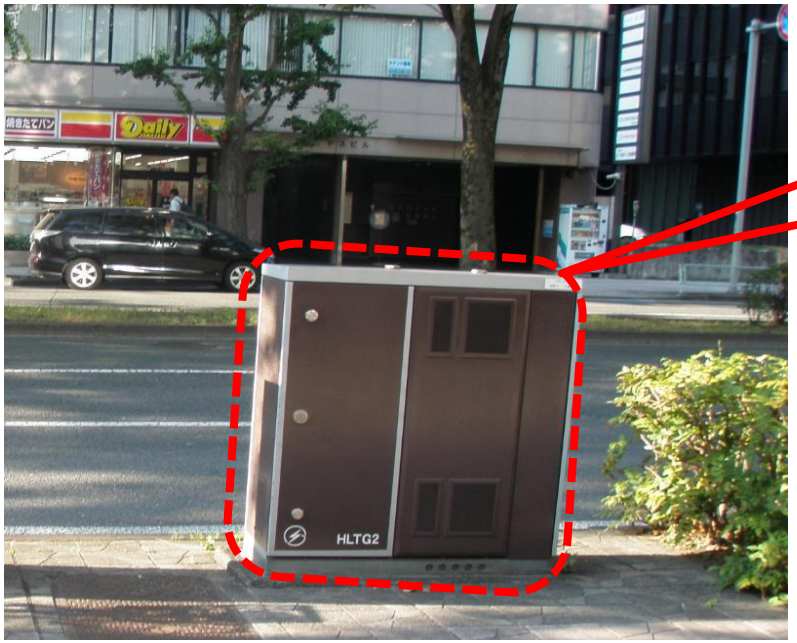
テーマ	期待成果	事業概要
電柱上だけでなく，変圧器塔の上部にも5Gアンテナを設置することで，保守管理を容易にし，よりニーズの高いエリアでの共架料金収入が可能となる。	仙台市内は，地中エリアの拡大が進んでいることから，電柱だけでなく，変圧器塔の上部にも５Gアンテナを設置可能とすることにより，保守管理を容易にし，共架料金収入を得ることが出来る。 また，変圧器塔は都心エリアに設置されているため，５G通信ニーズの高いエリアと重なるものと思われる。	【サービスイメージ】(What)　［必須］ 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target)　［必須］ ５G携帯電話通信事業者 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)　［必須］ 

(4) 地中化機器塔の公告事業拡大 (ビジネスアイデア No.56改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
56	電柱広告事業の拡大（臨時電柱広告）	電柱を活用した広告事業（マラソン大会の応援旗や地域の祭の案内等の臨時広告）。 施工料，広告費等を回収。	駅伝・マラソン大会の応援団体・個人，祭の主催団体（自治体・観光協会），大会主催者（新聞社・放送局）等

［所属個所：仙台DC地中配電課，提出者：菊池康司 担当副長］

テーマ	期待成果	事業概要
電柱・地中化機器塔の広告事業の拡大（臨時電柱広告） ビジネスアイディアNo56	地中化機器のラッピングを行った共架はあるものの，塗装を行うための工事費が高価であることから，カバーの取付による広告も可能とし，広告収入を得る。	【サービスイメージ】(What)　［必須］ 電柱・地中化機器塔を活用した広告事業（マラソン大会の応援旗や地域の祭の案内等の臨時広告）。施工料，広告費等を回収。 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target)　［必須］　右上「ターゲット」に同じ 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)　［必須］



地中化機器塔を一時的（臨時的）にカバーで覆い,広告や案内を行う

(5) 鉄塔を活用した広告事業 (ビジネスアイデア No.191改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
191	「電柱ネーミングライツ事業」	「あなたの身近な電柱に名前をつけませんか」 新たな電柱広告収入	(1)電柱に愛着がある人 (2)記念にしたい人

[所属個所：仙台DC地中配電課，提出者：菊池康司 担当副長]

テーマ	期待成果	事業概要
鉄塔を活用した公告事業 ビジネスアイディアNo191	仙台変電所近くのヨークタウン市名坂店（仙台市泉区市名坂）内に鉄塔が設置されているが，現在，お客さま側にてライトアップを行っておりニーズはあるものと推測。当該鉄塔などで広告事業を展開することにより収入を得る 他に「道の駅」,「住宅展示場」敷地内などで可能性あり	【サービスイメージ】(What)　[必須] 変電所・鉄塔を活用した広告事業を展開する 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target)　[必須] 大規模小売店，デベロッパー等 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)　[必須]



(6) 変電所を活用した広告事業 (ビジネスアイデア No.311改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
311	ダム・発電所へのネーミングライツ	社有ダムや水力発電所・火力発電所へのネーミングライツを設定する。	・地元を中心とした企業（宣伝効果・イメージアップ） ・個人富裕層（ダム愛好家等の設備マニア）のCS向上 ・行政（地域を盛り上げる・歴史・文化遺産・観光・特産品PR）

［所属個所：仙台DC地中配電課，提出者：菊池康司 担当副長］

テーマ	期待成果	事業概要
変電所を活用した広告事業 ビジネスアイディアNo311	仙台変電所（仙台市泉区松森鹿島）での広告事業 当該変電所入口付近には店舗（ユニクロ他）があり，入口のコンクリート壁を活用(看板設置or大型シート貼付など)して広告掲示することにより収入を得る。 クライアントの販促活動に合わせ，定期的に広告を差し替えるなどの柔軟な対応により，長期契約を目指す。	【サービスイメージ】(What)　［必須］変電所の壁面を活用した広告掲載 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target)　［必須］周辺立地企業･店舗 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)　［必須］ 

(6) 変電所を活用した広告事業 (ビジネスアイデア No.311改案)

■ 参考検討：変電所建物や周囲柵を広告掲示で活用できそうな場所

［所属個所：仙台DC変電１課，提出者：高橋正信 副長］

(1) 仙台港変電所の周囲柵

仙台市宮城野区仙台港北2丁目1-2









- 周囲に商業施設や大規模展示場などが多く，広告ニーズが見込まれる立地条件である。
- 周囲柵の総延長が約730メートル，このうち道路に接する部分(南･北)が約360メートルあり，広告掲示に十分な面積が確保できる。
- なお，線路外側(西側)の鉄塔敷地も看板設置等で活用可能である。

(6) 変電所を活用した広告事業 (ビジネスアイデア No.311改案)

■ 参考検討：変電所建物や周囲柵を広告掲示で活用できそうな場所

(2) 市内地下変電所・建物



仙台駅から近い商業地域に立地し，交通量も多いため，一定の広告ニーズが見込まれる。

花京院変電所
仙台市青葉区花京院1丁目1-44



連坊小路南側に位置し，地下鉄・五橋駅から東へ直線距離で約70m。周辺は住宅地だが，2023年には同地南側に建設中の東北学院大学新キャンパスが供用開始となることから,一定の通行量等が予想される。

五ッ橋変電所
仙台市若林区東七番丁15-6

(3) 郊外型変電所・敷地　（※こちらは広告ではなく敷地を活用する案）





道路を挟んで向かい側が仙台市郡山中学校。現在，土地の一部を仙台市の児童館として貸出中。
周辺は住宅地だが，国道4号線バイパスから約150m西側に位置することからアクセス性は高い。
敷地の一部は配電作業訓練用として使用しているが，未利用土地も一定規模あるため活用可能となっている。

長町変電所（敷地）
仙台市太白区郡山5丁目8-13

(7) 送電線はどのようなビジネスに活用できるか？

■ ツリー連想法で自由にアイデアを出してみたら‥［所属個所：仙台DC送電課，提出者：大沼繁 副長］

	連想1	連想２ （１から連想するもの）	連想３ （２から連想するもの）	連想４ （３から連想するもの）	連想４ （３から連想するもの）	金になる？	課題
送電線	鉄塔	高い	何で組立しているの？	クレーン	スカイツリー建設のよう？	プロジェクトX的な映像作成	
				人間			
			どうやって昇るの？	脚を人力で昇る	昇ってみたい	鉄塔昇塔体験（テーマパーク）	
		いろんな形がある	かっこいい形	形の違いはなぜ？			
			かっこ悪い形				
				昔と今は違うの？	一番古い鉄塔は？	カード作成（鉄道列車のイメージ）	別途,部門で候補選定業務あり
					昔の鉄塔は存在しているの？		
		物（電線等）は何が付いているの？	電線	形の違いはなぜ？	見たい	カード作成（鉄道列車のイメージ）	
			碍子	昔と今は違うの？	写真が欲しい		
	山を経過している	道はあるの？	歩ける道がある	登山みたいに歩いてみたい		トレイルランへの場所提供	巡視路は当社の土地でない
			車で行ける道がある	私道(電力の)なの？		私道であればバイクツーリング用として提供する（除草が不要に）	
		一部険しいところに立っている	どうやって運んだの	ヘリコプター	乗ってみたい	ヘリコプター遊覧	
				人力			
				道路を作って			
				索道			
		どこから来ている（経過地）の？	遠い個所	変電所	廃止された昔の発変電所はあるの？	マップの販売（発変電マニア向け）	
		どこに行っているの？	近い個所	変電所		「廃線をゆく」のような冊子の作成・販売	
		山間地は過疎化	空き家，年寄が多い	道路除雪，雪かき等が大変	雪かき・屋根の雪下ろしをやれないか？	雪下ろし事業	冬季のみしかない

次頁に続く

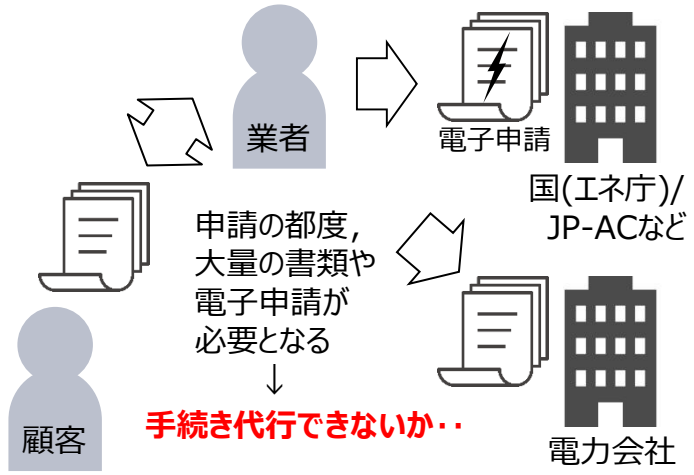
(7) 送電線はどのようなビジネスに活用できるか？　［前頁の続き］

	連想1	連想２ （１から連想するもの）	連想３ （２から連想するもの）	連想４ （３から連想するもの）	連想４ （３から連想するもの）	金になる？	課題
送電線	たくさんある	もっとあったの？	昔の送電線跡ってわかるの？	古地図である程度わかる	昔の経過地を知りたい	マップの販売（鉄塔マニア向け）	
						「廃線をゆく」のような冊子の作成・販売	
	住宅地にもある	邪魔	撤去して欲しい	どうやったら撤去できるの？			
			移動して欲しい	鉄塔が先にあった	昔の経過地を知りたい		
		カラスがくる					
		巣を作られるとうるさい					
		雷は大丈夫？					
		入れないように柵がある					
	地中線もある	地下にトンネル状になっている	テレビ・映画でよく出る			映画等撮影場所へ提供	
			真っ暗	この辺りがターゲットか？			
			迷路のよう				
	珍しい工具を使う	ドローン / (活線ミラー)	上空からの映像が見れる	写真も撮れる	ヘリコプターより安い/小学校等の記念撮影	**小学校等の記念行事時の上空撮影**	
					ヘリで撮ったと思われる自分の家があった	各家（建造物）の写真	グーグルアース等で見られる・・
		高枝切はさみ・のこぎり	高い枝の剪定ができる	庭木で隣家へ侵略している枝を切りたい	実は困っている家がある	**木でお困りの方への伐採事業（河北新報へ記載している会社もある）**	伐採会社の繁忙期がありそく対応可能の可否
		チェーンソー	木も切っている	実は伐採予算が一番	各家庭で伐採してもらいたい方がいるのでは？		
				電気的知識もあり，中断切等も得意			休日作業はちょっと・・
		刈払い機					
		作業用安全帯	腰に巻く	巻いてみたい	昇る	アスレチック施設のようなもの	
		電線に乗るもの	ブランコみたい	乗ってみたい			

(8) 系統連系手続き代行サービス (ビジネスアイデア No.224改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
224	系統連系に係るサービス	・再生可能エネルギーに対する系統連系に係る手続き代行サービス ・接続検討～系統連系申込み・FIT単価取得まで当社で行い，その後発電設備を債権譲渡	・再エネ事業者・小売電気事業者・一般のお客さま等

［所属個所：仙台DCお客さまサービス課，提出者：石森光彦 副長 / 土井康任 副調査役(コーディネーター)］

テーマ	期待成果	事業概要
系統連系に係る手続き代行サービス	系統連系に係る申請は，技術面以外にも，国から発行される設備認定に係る申請や，太陽光発電設備の電子申請に伴うID/ﾊﾟｽﾜｰﾄﾞ付定，委任状や各種照明書の発行など，手続きが非常に煩瑣となっている。 系統連系の申込みでは必ずと言ってよいほど「不備」があり，今後，卒FITに伴う家庭用蓄電池の導入増などに伴い，手続き代行やコンシェルジュサービスのニーズが益々高まることが予想される。 現行「JPEA代行申請センター」の受付対応も逼迫していることから，手続き代行業務への進出で先行対応を図る。	【サービスイメージ】(What)　再エネの系統連系に係る一連の手続き代行サービス 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target)　再エネ事業者･小売電気事業者･一般のお客様 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where) ①太陽光などの再エネ，②蓄電池ユニット，③V2H(ビークルtoホーム)　などの導入ごとに，系統連系に係る各種申込書，技術検討に係る書類，設備認定通知に係る諸手続きと，それに必要な各種書類の提出が必要となる。国の制度設計や補助金に係る手続きなども頻繁に変わるため，専門の業者であっても”必ず”と言ってよいほど書類に「不備」がある状況となっている。 制度全般に知見を有する当社企業グループが手続き代行サービスに進出することにより，卒FIT後の蓄電池設置などに先行的に対応し，“再エネならＴＤＧ”とのイメージ形成に寄与できる。  

(8) 系統連系手続き代行サービス (ビジネスアイデア No.224改案)

■ 検討の進め方(事前作業)

- 現行での系統連系に係る申請では専門的な記載事項が多く，国による制度設計も度々変更されてきたため，提出される書類には”必ず”と言ってよいほど不備があり，不備解消のやり取りだけで1～2週間を費やしている状況にある。
- このため，先ずは不備が生じやすい部分を分析/分類し，記載書類の雛形や「よくあるQA」などを作成し，ケース毎の申請フロー図や標準工程表などを整備/作成する。
- 次に,現行のJP-AC(JPEA代行申請センター)での申請に要する期間等に不確実性があるため，同センターとも連携のうえ，標準的な手続き期間の明確化を図り，業者などが余裕を持って申請できるような環境整備を図る。
- 以上のような事前作業ののち，手続き代行サービスを行う上での業務内容や必要要員などを絞り込む。

■ 検討課題

- 手続き代行サービスを行なうにあたり，顧客，設備設置業者，NW事業者それぞれにメリットはあるものの，事業の原資を出す者がおらず，当社(NW事業者)の持ち出しに近いカタチとなりそうな点が最大の課題。
- このため設置業者(ひいては顧客)から代行手数料を徴収することも考えられるが，これまで当該費用が発生していないところで新たに徴収することには反発が予想され，(手数料の徴収は) 事実上,困難と思料される。
- また，大手再エネ事業者とのアライアンスによる新規事業の立ち上げ (手続き代行を含む) などが考えられるが，当社による囲い込みとも受け取られかねず，実態としてはこちらも困難と思料される。
- 原案にあるとおり，「一連の手続きを当社で行った後に債権譲渡」という手法はあるが，これだと一部の顧客しか取り込むことが出来ず，大半の顧客は現行のまま，手続き不備の問題も残ったままとなる。

⇒ 今回はビジネス化の検討として瑕疵はあるものの，第一線事業所(お客さまサービス)における問題点とその解決の方向性を示すうえで，現時点での可能性を検討したもの。

(9) 獣害防止電気柵設置ビジネスについて (ビジネスアイデア No.359改案)

No.	テーマ	サービスイメージ	ターゲット
359	野生動物(熊や猪など) 撃退サービス！	電柱等へ野生鳥獣追い払い装置を設置することで，人命保護や鳥獣による農作物被害削減へ貢献する	主に鳥獣被害対策に当たっている県や市町村等の自治体や農協

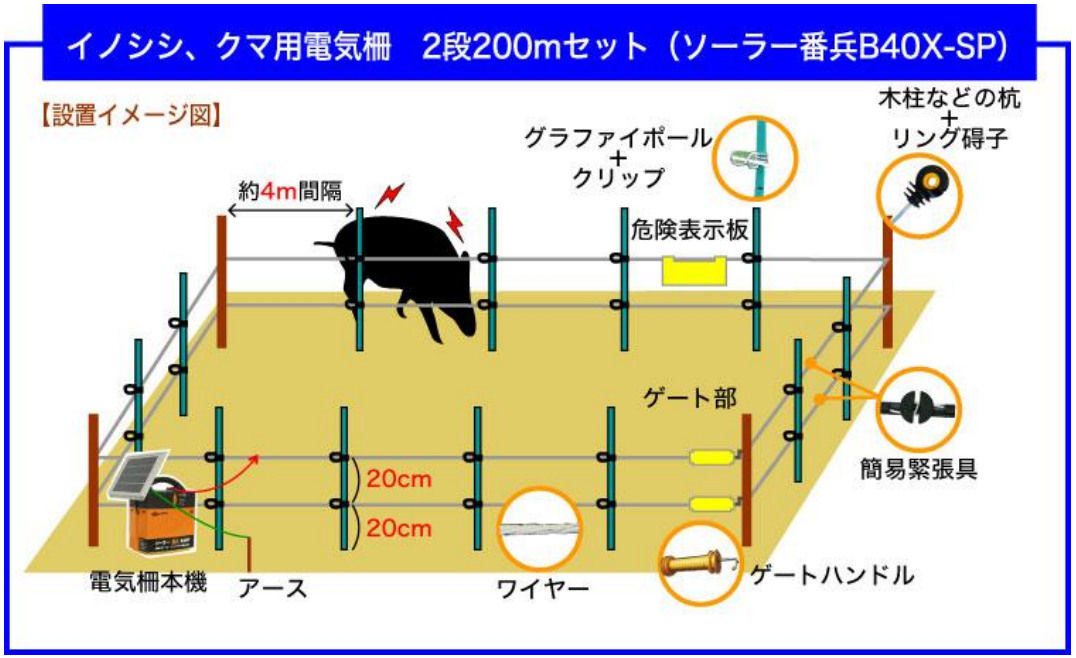
[所属個所：仙台DC総務課，提出者：土井康任 副調査役(コーディネーター)]

テーマ	期待成果	事業概要
獣害防止電気柵設置ビジネスの可能性検討 ビジネスアイディアNo.359 電柱への装置設置は効果面から疑問。また野生動物からの人命保護は，回避できなかった際のリスクを考慮するとビジネスには不向き ↓ 電気柵設置に特化したビジネスを検討し，将来的にはアグリビジネス参入も視野に入れる	高齢化・過疎化により農業従事者が減少傾向にあり，コメの主生産地である東北地方で獣害対策(電気柵)ニーズは高い。 電気柵設置の専門業者が殆ど無く,「電気柵は危険」との誤った認識もあるため，電気のプロである当社企業グループの電気柵設置は顧客に安心感を与える。 電気柵の電圧をスマホのアプリでチェックできる機器も開発されており，将来的なアグリビジネス参入の足掛かりとなる。	【サービスイメージ】(What)　当社企業グループによる電気柵の販売/施工/管理業務 【ターゲット顧客[顧客にとっての価値]】(Target) 農業生産者，農協，自治体の農政担当個所 【ビジネスモデルイメージ図】(How/Where)

バッテリー式，電池式，ACアダプター式など色々あるが，現在はメンテナンスフリーのソーラー式が主流となっている



↑
本体写真
(ソーラー式)



※参考価格：上記セットで6～7.5万円程度(設置工事費含まず)

(9) 獣害防止電気柵設置ビジネスについて (ビジネスアイデア No.359改案)

■ 背景情報

- 農業従事者の減少や高齢化，里山地域の環境変化・過疎化などにより，近年，野生動物による農作物被害が増加。宮城県内では白石市に次いで**仙台市の食害被害額が２位**となっている。
  宮城県HP: https://www.pref.miyagi.jp/soshiki/nariwai/tyojyu-index.html
- 電気柵の**装置自体は1～2万円程度で市販**されており，柵の**設置費用も数万～数十万円程度と手頃**だが，自作が主であり，**①電気が怖い，②専門知識が無いと自作できない，③台風等で倒壊し，それ以降のメンテナンスができない** などの理由により,あまり**普及が進んでいない**。
- 2015年7月に静岡県西伊豆町の川岸に設置された電気柵で７人が感電し2人が死亡する事故が発生(同様事故は兵庫県でも09年と11年に発生)するなど，**安全基準に基づかない自作電気柵による事故も後を絶たない**。(電気柵には電流を1/3000秒流して1秒以上止める「パルス発生装置」や漏電遮断装置,看板の設置などが電気事業法で義務付けられており，基準に準拠すれば本来は安全なものである)
- 電気柵の**装置製造メーカーは国内に5,6社**※1あり。このうち**協和テクノ㈱が電気柵の電圧をスマホで確認できるアプリを提供**※2している。(※1：協和テクノ㈱，㈱末松電子製作所，サージミヤワキ㈱，㈱アルミス，㈱アポロ，など。 ※2：協和テクノ・エフモスJr.シリーズ https://www.efmosjr.com/site/)
- 電気柵の**設置に資格等は必要ない**。ただし,地域に応じた**野生動物の出現分布**や**設置場所の土木工学的知見が有用**であるため，企業グループ内の**東北緑化環境保全㈱の知見が強み**となり得る。
- 参考文献：協和テクノHP「本当は安全な電気柵の話」 https://www.kyowatecno.jp/electric_fence/anzen.html